

OBJECTIF EXPORT

Objectif Export est un programme d'**accompagnement individualisé à l'exportation des PME-PMI** décliné par les CCI d'Aquitaine en faveur du dirigeant et de l'équipe dirigeante de l'entreprise.

Programme d'accompagnement des néo exportateurs



• Descriptif :

Il s'agit d'une formation-action qui permet au chef d'entreprise de réaliser un diagnostic des forces et faiblesses de son entreprise avant d'aborder une démarche export, de se former aux techniques de bases du commerce international, d'élaborer une stratégie de développement à l'international durable et un plan d'action qui s'accompagnent de la mise en place d'une ingénierie financière.

Ce travail repose sur des séances individuelles avec des conseils ayant une solide expérience à l'export et des séances collectives avec les autres entreprises participantes au programme qui permettent d'échanger et d'enrichir votre réflexion :

- Conduire une analyse de vos potentiels à l'Export : identifier les atouts et les faiblesses de votre entreprise dans les grandes fonctions : produits, production, commercial, organisation, finances, structure ;
- Evaluer les ressources et les moyens disponibles par rapport aux exigences de l'exportation ;
- Définir et formuler un plan d'action stratégique à l'international, rechercher et sélectionner vos marchés cibles en termes de choix géographiques, plan marketing, budgets prévisionnels et ressources correspondantes ;
- Etudier l'intégration de la fonction export dans l'organisation de votre entreprise ;
- Présenter votre plan d'action stratégique devant un Comité d'Experts : vous bénéficierez des avis techniques et financiers, ainsi que des recommandations de spécialistes de l'économie et du commerce international (COFACE, DRCE, banques, experts comptables, CCI International, chef d'entreprise).
- Vous accompagner dans la mise en œuvre de ce plan d'action stratégique, selon un programme de travail défini entre vous-même et votre conseiller

• Modalités :

Un programme en trois phases :

Phase 1 - Evaluation : Capacités export de l'entreprise

- **Etape 1 : Lancement de la session avec l'ensemble des participants :**
Présentation des entreprises participantes et de leur projet à l'export et des acteurs du dispositif d'appui au commerce international
- **Etape 2 : 1/2 journées techniques :**
Ateliers techniques : logistique export, réglementation du commerce extérieur, conditions de vente, moyens de paiements à l'international, incoterms ...
- **Etape 3 : Appui, conseil individuel :**
Diagnostic export de l'entreprise : analyse de ses fonctions : production, commercialisation, communication.
Analyse de ses moyens : humains et financiers.
Force et faiblesse à l'export : analyse des capacités exportatrices de l'entreprise

Phase 2 - Préparation : Stratégie et plan d'action

- **Etape 1 : 1/2 Journées techniques**
L'approche de marché et ses exigences
Techniques de découverte et de prospection d'un marché à l'export
Elaboration de la stratégie
Préparation d'un budget export
Le plan d'action
- **Etape 2 : Appui et conseil individuel**
Approche des marchés
Elaboration de la stratégie export et du plan d'action
- **Etape 3 : Validation du plan d'action par le comité de pilotage**
Le Comité de pilotage est composé des principaux acteurs régionaux jouant un rôle dans le domaine international : UBIfrance, Douanes, Coface, Aquitaine International ...
Plan de financement du plan d'action

Phase 3 - Action : Prospection et vente

- Appui pour l'exécution du plan d'action
- Partage et bilan avec les entreprises participantes

Programme donné à titre indicatif, susceptible d'aménagement

Coût de la prestation :

Renseignements auprès du Conseiller en Développement International de votre Chambre de commerce et d'industrie

Pour participer au programme Objectif Export :

Prenez contact avec le Conseiller en Développement International de votre Chambre de commerce et d'industrie